

Influenciar sem Manipular

Apresentação do Episódio 3 do EduCast com Paula Freitas e Eduardo Rocha do INNER | Instituto de Neurolinguística. Descubra como se tornar uma pessoa influente e persuasiva sendo ético na era digital em que o marketing da promessa tem saturado as redes sociais com promessas muitas vezes falsas.

 by INNER 360



O que é Persuasão e Influência?

1 Definição

Persuasão e influência tem como objetivo mudar o comportamento, atitude ou opinião das pessoas.

2 Estrutura PNL

Programação Neurolinguística (PNL) é uma técnica que ajuda a estruturar e entender melhor a comunicação persuasiva.



O Legado de Dale Carnegie

Análise do livro "Como Fazer Amigos e Influenciar Pessoas"

Exploramos as principais ideias do livro, a estratégia de Carnegie para influenciar e motivar pessoas.

Relevância Contínua

Discutimos a importância da obra de Dale Carnegie no contexto atual, a relevância de seus ensinamentos e sua aplicabilidade na era digital.

Estratégias Atualizadas de Persuasão

Ser Ético

Explicamos a diferença entre influência e manipulação e discutimos a necessidade de ser ético.

Criar Conexão Genuína

Destacamos a importância da integridade e como estabelecer uma comunicação eficaz e autêntica.

Ser Convicente, Não Convencer

Abordamos a estratégia da PNL para persuasão, baseada em convicimentos e não em convencer as pessoas.

Liderar é Orientar

Refutamos a ideia de mudar as pessoas e apresentamos a nova perspectiva de influenciar positivamente as pessoas por meio de orientação.

Reflexões sobre Dale Carnegie

Visão visionária

Discutimos a visão visionária de Dale Carnegie e sua importância em um período pré-digital.

Recomendações de leitura

Apresentamos outras obras para aprimorar a habilidade de persuasão e liderança.



Conclusão

A arte de persuadir e influenciar é crucial na era digital, mas deve ser praticada com ética e integridade. As estratégias apresentadas neste eBook, inspiradas na obra de Dale Carnegie e na Programação Neurolinguística, fornecem um caminho para influenciar positivamente sem recorrer à manipulação. Este eBook oferece uma visão contemporânea sobre a influência ética, proporcionando estratégias práticas para quem deseja aprimorar suas habilidades de comunicação e liderança no mundo digital.

Comentários

Achei a parte sobre ética muito interessante. É muito importante sermos honestos e transparentes na hora de influenciar as pessoas.

Paulo

1

Antônio

Gostei muito do eBook! As dicas da PNL são incríveis e vão me ajudar no meu trabalho como líder.

2

3

Luísa

Muito bom! Adorei a recomendação de outras leituras, vou procurá-las imediatamente.



Muito obrigado pela sua participação e se prepare para o próximo nível educacional digital. EduCast 360 é uma forma diferente, divertida e muito leve de ENSINAR. Nos vemos no próximo episódio. Até lá.




Conheça o INNER 360:

<https://agentedemudanca.com.br/infos/>

Escute ou Assista este Episódio agora mesmo no Spotify e/ou no Youtube



 YouTube



EduCast INNER 360 | Episódio 3 - Influenciar sem...

Como Influenciar sem Manipular: Técnicas Lendárias de Dale Carnegie Depois de explorarmos o poder transformador das...



 Spotify



EduCast INNER 360 | Episódio 3 - Influenciar sem...

Listen to this episode from Eduardo Rocha | Desenvolver 360 com PNL, HIPNOSE E INTELIGÊNCIA EMOCIONAL on Spotify. Como...